

MATÍAS GONZÁLEZ

INGENIERO MECÁNICO, ESPECIALISTA EN MANTENIMIENTO INDUSTRIAL

CONTACTO

- +56 9 546 590 66
- matias.gonzalez.droguett@gmail.com
- La Cisterna, RM, Santiago de Chile
- Licencia de conducir: Clase B

ESPECIALIDADES

- Mantenimiento productivo total (TPM)
- Asset Management
- Software CMMS / GMAO
- Supply Chain Management (SCM)

EDUCACIÓN

Ingeniero Mecánico en Mantenimiento Industrial

Inacap IP

2020-2024
Registro: 128.128

Técnico de Nivel Superior en Mantenimiento Industrial

Inacap CFT

2020-2024
Registro: 6.649.602

IDIOMAS

- Ingles
- Español

PERFIL

Ingeniero Mecánico Industrial con amplia experiencia en gestión comercial y diversos conocimientos en diseño, optimización y mantenimiento de sistemas mecánicos. Capacidad para liderar proyectos industriales, asegurar el cumplimiento de normativas de seguridad y mejorar la eficiencia operativa. Habilidades sólidas en resolución de problemas complejos y gestión de equipos multidisciplinarios. Experiencia en la implementación de procesos de mejora continua y la optimización de recursos. Proactivo, orientado a resultados, con un enfoque en la innovación tecnológica y la reducción de costos operativos en ambientes industriales.

EXPERIENCIA LABORAL

Jefe Comercial

Sindumec SpA - Industria Alimenticia - Chile

2024

- Lideré el área comercial, coordinando y motivando al equipo para lograr el cumplimiento de las metas de ventas.
- Desarrollé planes comerciales, creando estrategias alineadas con los objetivos de crecimiento de la Gerencia General.
- Identifiqué oportunidades, detectando nuevas áreas de negocio en el sector industrial alimenticio.
- Negocié de manera efectiva, alcanzando acuerdos favorables con clientes y proveedores clave.
- Realicé diversos análisis de mercado para tomar decisiones basadas en tendencias y datos competitivos.
- Gestioné eficientemente los presupuestos, superando las metas de ventas.
- Optimicé procesos, mejorando la eficiencia comercial y la atención al cliente.
- Desarrollé relaciones a largo plazo mediante estrategias de fidelización con clientes clave.
- Utilicé herramientas CRM para gestionar clientes y dar seguimiento a oportunidades comerciales.

Project Manager

Royal Moto Service SpA - Industria Aftermarket - Chile

2021-2023

- Estuve a cargo de liderar un equipo de más de 20 personas durante casi 3 años, supervisando sus actividades y garantizando el cumplimiento de los objetivos estratégicos.
- Supervisé y delegué responsabilidades en dos áreas críticas de la empresa: Ventas y Logística.
- Me enfoqué en capacitar a las jefaturas correspondientes, asegurando que cada equipo operara de manera cohesiva y eficiente.
- Actualizamos al 100% la plataforma ERP, migrando a Bsale como nuevo partner operacional.
- Creamos el primer sitio web de e-commerce de la empresa: www.royalmotoservice.cl, en modalidad B2C, con más de 1.000 SKU cargados.
- Centralizamos el módulo logístico de bodegas y sucursales, logrando control total del inventario y a su vez enlazamos el módulo logístico al marketplace de Mercado Libre, obteniendo un nuevo canal de ventas B2C.
- Lideré los procesos de importación de repuestos y accesorios de todos los proveedores internacionales de la empresa.

MATÍAS GONZÁLEZ

INGENIERO MECÁNICO, ESPECIALISTA EN MANTENIMIENTO INDUSTRIAL

HABILIDADES

- Liderazgo:
 - Gestión de equipos de trabajo
 - Toma de decisiones bajo presión
 - Motivación y desarrollo de personal
- Comunicación:
 - Habilidades de presentación
 - Negociación efectiva
 - Comunicación clara y asertiva
- Gestión del tiempo:
 - Planificación y organización de tareas
 - Priorización de actividades
 - Cumplimiento de plazos
- Trabajo en equipo:
 - Colaboración interdisciplinaria
 - Adaptabilidad a cambios
 - Empatía y apoyo a los compañeros

CONOCIMIENTOS

- Ofimática:
 - Microsoft 365
 - Microsoft Project
 - Microsoft Visio
- Software CMMS / GMAO
 - Fracttal One
 - Maintain X
 - MPTotal
- Software ERP
 - SAP MM
 - SAP PM
- Diseño industrial
 - AutoCAD
 - Inventor
 - Fusion 360
- Data Analytics
 - Power BI
- Desarrollo web
 - HTML 5
 - CSS
 - Javascript

EXPERIENCIA LABORAL

Business Manager

Magnus Chile SpA - Industria Retail - Chile

2020-2021

- Lideré iniciativas clave que fortalecieron significativamente nuestra posición en el mercado.
- Desarrollé y gestioné alianzas estratégicas a largo plazo con proveedores clave, asegurando un suministro estable y de alta calidad.
- Amplié nuestra red de socios estratégicos y generé oportunidades de crecimiento y colaboración durante la pandemia de COVID-19.
- Desarrollé una estrategia innovadora de ventas B2B y B2C, abarcando clientes a lo largo de todo el territorio nacional.
- Implementé procesos de mejora continua en la gestión comercial, optimizando la eficiencia operativa.
- Lideré la integración de nuevas tecnologías y plataformas de e-commerce, mejorando la experiencia del cliente y las ventas en línea.
- Monitoreé y analicé indicadores de rendimiento clave (KPI) para ajustar y mejorar continuamente nuestras estrategias comerciales.
- Escalé nuestro rol como intermediarios, logrando ser distribuidores oficiales de diversas marcas reconocidas.

Agente - Reseagent

Armonia Travel - Industria Turismo y Hotelería - Suecia

2017-2020

- Lideré la operación completa de Armonia Travel en Estocolmo, gestionando reservas de viajes, coordinación de seguros, selección de hoteles y la tesorería financiera.
- Aseguré la precisión en la gestión de seguros y selección de hoteles, brindando tranquilidad y seguridad a los viajeros.
- Desarrollé y ejecuté auditorías anuales, logrando reembolsos significativos de 100.000 SEK en 2018 y 2019 por concepto de Pay-Off.
- Implementé sistemas rigurosos para la gestión financiera, garantizando transparencia y confiabilidad en todas las transacciones.
- Creé e integré nuevas formas de recibir la información del viajero utilizando herramientas como Smart Flows y Smart Triggers en Amadeus Selling Platform Connect.
- Desarrollé el sitio web www.armoniatravel.com, integrando sistemas bancarios para la gestión de créditos y reservas de paquetes turísticos.
- Mejoré la gestión de fondos, cobranzas y créditos, fortaleciendo las habilidades financieras necesarias para el éxito de la operación.

Asistente Gerencia RR.HH.

CAM Chile SpA - Industria Ingeniería Civil - Chile y Perú

2016-2017

- Trabajé en modalidad freelance durante un año como asistente de la gerencia de recursos humanos de la compañía.
- Mi labor principal fue la de centralizar la información del cumplimiento de las metas de las cinco gerencias de la empresa para la adjudicación de los bonos target anuales.

Jacinta Díaz

+56 9 815 66 310

jdiaz@magnus-chile.com